

## FORMAZIONE PROFESSIONALE 2018

### VENDITA AVANZATA

**Quando:** 26 settembre 2018 dalle 10:00 alle 18:00

**Dove:** CONFIDA – via Napo Torriani, 29 - Milano

#### Contenuti:

- Gestire la parte emotiva della vendita
- Comprendere e utilizzare la lingua con cui parla quello specifico cliente
- Come entrare velocemente in sintonia con le persone che abbiamo davanti anche al primo appuntamento
- Scoprire quali sono le motivazioni che spingono un cliente a prendere determinate direzioni, ed utilizzarle nella trattativa e nell'offerta
- Simulazioni pratiche

**A chi è rivolto:** Corso rivolto a tutte le persone che ricoprono ruoli commerciali nel settore della distribuzione automatica.

#### Obiettivi:

Supportare i venditori a utilizzare le strategie migliori per portare a termine delle vendite di successo. Il corso porterà i partecipanti a migliorare nella gestione della trattativa e a creare una differenziazione con i competitor.

**Ente di formazione:** Ekis

#### Costi:

- Associati CONFIDA®: € 250,00
- Iscritti al Gruppo Giovani: € 200,00